



JAN ŻARSKI

DIRECTOR; I BUILD IT BRIDGES (WEB&SAP&CLOUD)
TECHNOLOGY PARTNERSHIP FOR EFFICIENCY
IMPROVEMENT AND COST OPTIMIZATION

MOJE DOŚWIADCZENIE

Praktycznie przez całą karierę zawodową jestem związany z promocją i sprzedażą. Początkowo dla Miasta Wrocław i Invest in Wrocław, a następnie dla czołowych, polskich firm informatycznych pomagając im w ekspansji międzynarodowej. W HICRON odpowiadam za rozwój sprzedaży zagranicznej głównie na rynku europejskim, natomiast projekty realizujemy na 4 kontynentach. Jesteśmy największą polską firmą doradczotechnologiczną SAP&DIGITAL. Posiadam wiedzę z zakresu pozyskiwania klientów, współpracy z nimi oraz prowadzenia projektów. W pracy posługuję się głównie językiem angielskim i niemieckim.

KOGO SZUKAM

Ambitnych osób, które lubią wyzwania z wielu dziedzin i chciałyby rozwijać się w kierunku biznesu międzynarodowego. Osoby kreatywne, nieszablonowe, zainteresowane komunikacją międzykulturową.

JAK MOGĘ POMÓC

Chętnie dzielę się wiedzą i doświadczeniem. Przekazuję wiedzę praktyczną, głównie z obszaru rozwoju zagranicznego firm consulting/software.

MÓJ STYL PRACY

Deleguję dużo zadań na pracowników, daję przestrzeń na własne pomysły i inicjatywy. Preferuję styl dialogu i dyskusji niż wykład i monolog.

A POZA TYM...

Współtworzyłem program wspierania polskiego biznesu Polski Czempion, obecnie prowadzony przez pwc i PAIH. Poza pracą uwielbiam góry, poznawanie nowych miejsc i kultur, koszykówkę i pielęgnację ogrodu.

PODSTAWOWE INFORMACJE

SPECJALIZACJA

International Sales &
Marketing

OBSZARY DZIAŁAŃ

Usługi finansowe
Inwestycje

DALSZE INFORMACJE

<https://www.linkedin.com/in/janzarski/>



BIPS
Biznesowy Indywidualny
Program Studiów



Uniwersytet Ekonomiczny
we Wrocławiu